

COMPETENCIAS PRO NEGOCIACIÓN-MEDIACIÓN®

“Competencias Pro Negociación-Mediación®” mide los criterios esenciales para el éxito de cualquier buen negociador o mediador.

LOS PUNTOS FUERTES DE ESTA PRUEBA

- ✓ Negociaciones exitosas gracias a una preparación óptima
- 🔍 Detectar el verdadero talento desde la entrevista
- ☀️ Directivos liberados de la carga de conflictos crónicos
- 📊 Evaluación científica para predecir el éxito de la negociación
- 👤 Reclutamiento asegurado mediante validación externa confiable
- ⚡ Conflictos transformados en oportunidades estratégicas sostenibles

BENEFICIOS

Competencias Pro Negociación-Mediación® es la solución esencial para **profesionales de RR. HH.**, **reclutadores** y **consultores de evaluación** que desean **asegurar su contratación**, **optimizar la movilidad interna** y **aprovechar las habilidades interpersonales** en situaciones de **conflicto**. Esta prueba nos permite **identificar rigurosamente los perfiles más adecuados** para gestionar situaciones delicadas, negociar con impacto y promover una mediación constructiva.

metodología **científicamente validada**, la prueba analiza con precisión **las habilidades relacionales**, **las cualidades personales**, **los reflejos profesionales** y **los conocimientos técnicos** específicos de las profesiones de negociación y mediación. De este modo, se convierte en una herramienta eficaz para **reducir el riesgo de errores en la contratación**, **ahorrar tiempo en el análisis de las solicitudes** y **mejorar la calidad de la contratación**.

Adoptar **Competencias Pro Negociación-Mediación®** significa invertir en una **solución estratégica de RR. HH.**, diseñada para afrontar los retos actuales de **la gestión de conflictos**, **la toma de decisiones con sensibilidad**, **la contratación ética** y **el desarrollo de talentos interpersonales**. Además, garantiza **una contratación justa**, **una mejor adaptación de los perfiles al puesto** y una **organización más armoniosa y ágil**, **alineada** con sus objetivos humanos y estratégicos.

PSICOMETRÍA

Construcción de prueba:

Paquete : RRHH

Tipo de cuestionario: Normativo

Número de preguntas: 400

Tiempo de finalización: 50 minutos

Validación de pruebas:

Doble validación externa

Validación interna, consistencia

Lealtad

Fiabilidad



Prueba



10 referencias de negociación incluidas



COMPETENCIAS PRO NEGOCIACIÓN-MEDIACIÓN®



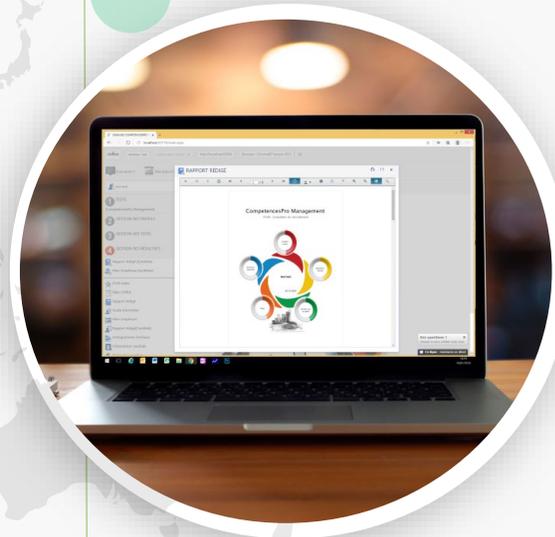
DIMENSIONES Y CRITERIOS EVALUADOS

DIMENSIÓN PROFESIONAL

- **Voluntad** y perseverancia para alcanzar metas
- **Ambición** y motivación para progresar
- **Sentido de eficiencia** y orientación a resultados
- **Liderazgo** y capacidad de liderazgo
- **Negociación** y gestión de intereses divergentes
- **Toma de riesgos controlada** y audacia
- **Iniciativa** y autonomía en la acción
- **Sentido de organización** y gestión de prioridades
- **Creatividad** y capacidad de innovación

DIMENSIÓN RELACIONAL

- **Tacto** y diplomacia en los intercambios
- **Facilidad de contacto** y habilidades interpersonales
- **Trabajo en equipo** y cooperación eficaz
- **Escucha activa** y comprensión de las necesidades
- **Adaptabilidad** a nuevas situaciones



DIMENSIÓN TÉCNICA

500 preguntas de opción múltiple sobre conocimientos y saber hacer profesionales

DIMENSIÓN PERSONAL

- **Tacto** y diplomacia en los intercambios
- **Facilidad de contacto** y habilidades interpersonales
- **Trabajo en equipo** y cooperación eficaz
- **Escucha activa** y comprensión de las necesidades
- **Adaptabilidad** a nuevas situaciones

