

POTENCIAL NEGOCIADOR – MEDIADOR ®

“Potencial Negociador - Mediador®” mide los criterios esenciales para el éxito de cualquier buen negociador o mediador.

LOS PUNTOS FUERTES DE ESTA PRUEBA

- ✓ Reclutamiento estratégico seguro sin errores costosos
- | Proceso acelerado gracias al filtrado de talentos reales
- | Acuerdos estratégicos celebrados por equipos de alto rendimiento
- | Conflictos transformados en oportunidades por mediadores expertos
- | El desempeño de ventas se fortalece gracias a negociadores influyentes
- | Relaciones sociales pacíficas gracias a perfiles resilientes

BENEFICIOS

Potencial Negociador – Mediador® es la herramienta esencial para **reclutadores, gerentes y directores de RR. HH.** que se enfrentan a retos complejos de **reclutamiento estratégico, gestión de conflictos o movilización de talento comercial y social**. Esta prueba de RR. HH. de última generación le permite **asegurar su contratación, acelerar el proceso de selección** e identificar **las habilidades interpersonales esenciales** para tener éxito en entornos de tensión, negociación y mediación.

Gracias a su enfoque multidimensional, la prueba analiza en profundidad **las competencias profesionales, las habilidades interpersonales, las cualidades personales y los conocimientos técnicos esenciales**. Identificará de inmediato perfiles capaces de **alcanzar acuerdos exitosos, resolver desacuerdos internos o externos y fortalecer de forma sostenible el rendimiento de su organización**.

Adoptar **Potencial Negociador - Mediador®** significa invertir en una **solución de RR. HH. probada y validada científicamente** que cumple con los requisitos actuales en cuanto a la **contratación de perfiles influyentes, la gestión de situaciones de crisis y el liderazgo social y comercial**. Disponible en **francés, inglés, alemán y español**, esta prueba le ayuda a alcanzar **la excelencia en RR. HH. a nivel internacional**.

PSICOMETRÍA

Construcción de prueba:

Paquete : RRHH

Tipo de cuestionario: Normativo

Número de preguntas: +400

Tiempo de finalización: 50 minutos

Validación de pruebas:

Doble validación externa

Validación interna, consistencia

Lealtad

Fiabilidad



Prueba



25 descripciones de puestos incluidas



POTENCIAL NEGOCIADOR – MEDIADOR ®



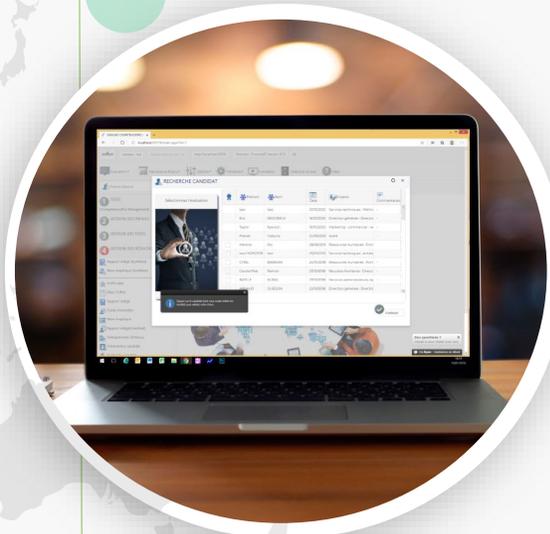
DIMENSIONES Y CRITERIOS EVALUADOS

DIMENSIÓN PROFESIONAL

- **Voluntad** y perseverancia para llevar las negociaciones a buen puerto
- **Eficiencia** en la realización del comercio
- **Toma de riesgos mesurada** en contextos tensos
- **Iniciativa** ante imprevistos y bloqueos
- **Adaptabilidad** a situaciones nuevas o inestables
- **Autoridad natural** para establecer una posición
- **Competencia controlada** en entornos de conflicto

DIMENSIÓN PERSONAL

- **Resistencia al fracaso** ante objeciones o rechazos
- **Manejo del estrés** en situaciones tensas
- **Confianza en uno mismo** para hacer valer los propios argumentos
- **Un sentido de la realidad** para mantener una postura pragmática
- **Motivación** expresada por la adherencia a la prueba



DIMENSIÓN TÉCNICA

Conocimientos y saber hacer de la profesión

DIMENSIÓN RELACIONAL

- **Persuasión** para cambiar puntos de vista
- **Negociación** en situaciones complejas o sensibles
- **Compromiso** para salir de situaciones de estancamiento
- **Facilidad de contacto** con perfiles variados
- **Escucha activa** sin juicio previo
- **Hablar en público** para defender un punto de vista

