



« Compétences Pro Négociation- Médiation » mesure les 14 critères importants pour la réussite dans les métiers de la médiation et de la négociation

 Utilisations: **Recruter, évaluer, sélectionner, développer des personnes en situation de médiation, de négociation ou face au public.**

 Population: **Négociateur, médiateur, toutes populations.**

 **Les compétences mesurées :**

- Analyse / Synthèse
- Sens de la négociation
- Capacité d'écoute
- Sens de la compétition
- Autorité
- Confiance en soi
- Sens de l'efficacité
- Sens du compromis
- Esprit de séduction
- Sensibilité à l'opinion des autres
- Tolérance
- Respect des usages
- Stabilité du comportement
- Réserve



Auto évaluation des "savoir faire"

PSYCHOMÉTRIE

Construction du test

- Type de questionnaire : Ipsatif
- Nombre de critères : 14
- Nombre de questions : 91
- Temps de passation : 20 minutes

Validation du test :

- Double validation externe
- Validation interne, consistance
- Fidélité
- Fiabilité

VERSIONS DISPONIBLES



RÉFÉRENTIELS ET ÉTALONNAGES MÉTIERS

- Direction générale
- Production-fabrication-chantiers
- Services connexes
- Etudes - recherches - projets
- Marketing - commercial - vente
- Spécialistes d'activités tertiaires
- Administration - gestion - organisation
- Comptabilité - gestion financière
- Professionnels de l'intervention socio-économique
- Informatique
- Personnel
- Communication et création
- Fonctions médico-socio-culturelles
- Professions libérales
- Secteur public

